

Alejandro LÓPEZ

DIRECTOR CREATIVO

CONTACTO

- +34 999 999 999
- alejandrolopez@gmail.com
- Madrid, España
- linkedin.com/alejo-lopez

IDIOMAS

- Español ██████████
- Inglés ██████████
- Francés ██████████

HABILIDADES

- Comunicación
- Fotografía profesional
- Capacidad analítica
- Pensamiento crítico
- Experiencias interculturales
- Organización avanzada
- Autonomía en proyectos

SOFTWARES

- Pack Office
- Fincal Cut
- Photoshop
- Ahrfs Webmaster
- PoweBi

PERFIL

Licenciado en Publicidad con 6 años de experiencia en agencias de Marketing. Mi capacidad creativa y analítica me permite realizar campañas publicitarias altamente efectivas. Aspiro a crear piezas audiovisuales de calidad donde pueda demostrar todo mi potencial.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Director Creativo

AGENCIA IMAGEN, Barcelona | 20XX - 20XX

- Crear, liderar y administrar las estrategias creativas de marketing y publicidad para las diferentes campañas.
- Colaborar con el área de marketing para desarrollar planes de venta, análisis de resultados e identificación de oportunidades.
- Estar al tanto de nuestra presencia en las redes sociales en todos y cada uno de los canales digitales.
- Comunicación directa con medios regionales.

Asistente de Marketing

JOHNSON & JOHNSON, Madrid | 20XX - 20XX

- Participación activa en el desarrollo e implementación del Plan de Marca
- Colaboración estratégica con partes interesadas internas y externas, como marketing, asuntos médicos, acceso, regulación, PSP, BI, capacitación, profesionales de la salud y proveedores de empresas.

Asistente Creativo Junior

AGENCIA IMAGEN, Barcelona | 20XX - 20XX

- Establecer, ejecutar y gobernar un lenguaje de diseño visual coherente.
- Trabajar en colaboración con el gerente del equipo de diseño creativo, los diseñadores visuales y los redactores para marca cohesiva.

FORMACIÓN

Máster en Marketing Digital Creativo

Universidad de Buenos Aires, Argentina | 20XX - 20XX

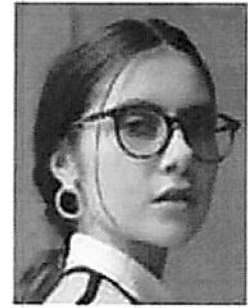
Licenciado en Comunicación y Publicidad

Universidad de Valencia, Valencia | 20XX - 20XX

SANDRA AURORA ROBLES OVIEDO

910608057

Sandy-rora@gmail.com



Resumen profesional

Ilustradora especialista en técnicas 2D para libros infantiles y publicidad digital. Colaboradora de la antología "Manitas de España" en la cual participé con 3 ilustraciones, las cuales fueron distribuidas en más de 10.000 ejemplares impresos. Conocimientos de diseño de personaje y animación en After Effects. Deseosa de formar parte de Editorial Cocodrilos Astronautas para dar vida a las ideas de los escritores de la empresa.

Aptitudes

- Creatividad
- Ilustración 2D
- Animación 2D
- Diseño de personajes
- Diseño de storyboards
- Trabajo en equipo
- Innovación

Historial laboral

Ilustradora Sr

Jun 2017 — Actual

Amígx Studio

- Creación de más de 15 personajes diferentes para los comerciales animados de la empresa.
- Diseño de storyboards y moodboards para proyectos audiovisuales.
- Responsable de la animación estilo "cut-out" para 2 proyectos de publicidad digital.
- Obtuve una calificación de 9,1 en mis evaluaciones anuales.

Ilustradora editorial

Mar 2015 — Jun 2017

Algarabía Books

- Participé en 8 proyectos de libros diferentes.
- Realicé las portadas de 5 libros infantiles y educativos que imprimieron más de 20.000 copias a nivel nacional.
- Realicé una guía de estilo visual que es usada por todo el equipo gráfico de la empresa.
- Capacité a 3 nuevos ilustradores Jr que se unieron al equipo.

Formación

Grado en Diseño, , 2015

Universidad Francisco de Vitoria en Madrid

Software

- Suite de Adobe
- Final Cut
- Sketch

Idiomas

- Inglés B1
- Francés B2

MARIO SÁNCHEZ

LICENCIADO EN ADMINISTRACIÓN

✉ hola@sitioincreible.com

☎ Cel: 1234-5678



• SOBRE MI

Soy una persona proactiva, excelente compañero de equipo, organizado y responsable. Disfruto mucho aprender cosas nuevas, por lo que mi objetivo es un puesto desafiante y dinámico donde poder compartir mi experiencia y a su vez sumar nuevos conocimientos.

• EDUCACIÓN

Universidad Increíble

Lic. en Administración, 2016

- Promedio académico 8,5

Colegio Secundario Increíble

Bachiller en Bienes y Servicios, 2012

- Diploma Alumno Destacado, 2012

• CURSOS / HABILIDADES

Curso de Informática

Instituto Increíble, 2019.

Sistema de Gestión de Ventas

Conocimiento avanzado.

Instituto increíble, 2018.

• IDIOMAS

Idioma Inglés

Nivel Oral Bilingüe.

Nivel Escrito Avanzado.

• EXPERIENCIA LABORAL

Responsable de Administración

Empresa Increíble, Ene 2016 - Jul 2017

- Recepción de Clientes. Manejo de Conmutador.
- Asistencia a mesa de entradas. Mantenimiento de archivo.

Asistente Administrativo

Empresa Increíble, Ene 2016 - Jul 2017

- Recepción de Clientes. Manejo de Conmutador.
- Asistencia a mesa de entradas. Organización de libro de entrada y salida. Mantenimiento de archivo.

Pasante Administrativo

Empresa Increíble, Ene 2016 - Jul 2017

- Recepción de Clientes. Manejo de Conmutador.
- Asistencia a mesa de entradas. Organización de libro de entrada y salida.

Pasante Administrativo

Empresa Increíble, Ene 2016 - Jul 2017

- Recepción de Clientes. Manejo de Conmutador.
- Asistencia a mesa de entradas.

JAVIER MORENO ÁLVAREZ

PERFIL PROFESIONAL

Director comercial con experiencia profesional acreditada en compañías afianzadas al cargo de funciones como captación y fidelización de clientes, coordinación de equipos de trabajo, gestión del plan de ventas y diseño de políticas de incentivos y precios.

EXPERIENCIA LABORAL

Director comercial, 04/2015 - 01/2021
Central Lechera Asturiana - Granda

- Negociación con grandes cuentas y clientes estratégicos con especial atención a la fidelización de clientes.
- Contratación y formación de nuevo personal junto con el equipo de Recursos Humanos.
- Presentación de resultados y previsión de ventas.

Director comercial, 06/2009 - 02/2015
Supercash - Avilés

- Establecimiento de estrategias de precios según el posicionamiento en el mercado.
- Supervisión del trabajo de los comerciales y otros empleados a cargo.
- Se encargó de las campañas de marketing desde su inicio hasta su ejecución y reajuste.

Jefe de ventas, 05/2007 - 07/2009
Media Markt - Oviedo

- Coordinación de actividades conjuntas del equipo de ventas y del equipo de compras.
- Estímulo del equipo de ventas en la consecución de objetivos y metas establecidas, supervisando los resultados.
- Adecuación de retribuciones variables del equipo, en función de los objetivos marcados.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Programa en Dirección de Marketing y Ventas, 09/2006
EAE - Online

Licenciatura en ADE, 09/2005
Universidad de Oviedo - Oviedo



CONTACTO

📍 Avenida de México, 4, 33500,
Llanes, Asturias

☎ 690943094

✉ javi.moreno.alvarez@gmail.com

www.linkedin.com/javiermorenoal

APTITUDES

- Habilidades organizativas y de planificación
- Liderazgo de equipos y toma de decisiones
- Pensamiento estratégico
- Adaptación al cambio
- Trabajo en equipo
- Gestión de conflictos

IDIOMAS

Español: Idioma nativo

Inglés: C1

Avanzado

SOFTWARE

Metodología Agile

Trello

Jira

SAP

NEREA GIL SÁNCHEZ

PERFIL PROFESIONAL

Estudiante de 3º de Comunicación Audiovisual con experiencia como profesora particular en búsqueda de una oportunidad laboral en el mundo de los medios de comunicación. Con ganas de poner en práctica los conocimientos obtenidos en la carrera y de seguir aprendiendo en un entorno de trabajo dinámico.

EXPERIENCIA LABORAL

Profesora particular, 08/2017 - Actual
Autónoma - Elche

- Clases en directo a través de Facebook live, Zoom o Skype.
- Enseñanza de Lengua e Inglés a alumnos de ESO y Bachillerato.
- Fomento de la participación de los alumnos y afianzamiento del aprendizaje.
- Evaluó y documentó el progreso y comportamiento de los alumnos.

Camarera, 05/2016 - 09/2016
Be Uniq - Elche

- Preparación de las mesas, que incluye la disposición de la vajilla, platos, servilletas y decoración.
- Capacidad para gestionar el inventario, reponer suministros y realizar pedidos.
- Manejo diario de dinero en efectivo, creando confianza y fidelidad con los propietarios.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Grado en Comunicación Audiovisual, Fecha prevista de finalización 06/2022
Universidad Miguel Hernández - Elche

INTERESES

Artes escénicas y espectáculos
Medios de comunicación, plataformas digitales y nuevas tecnologías
Deporte (yoga, pilates y natación)



CONTACTO

Dirección : Calle Jávea, 30, 03202,
Elche

Teléfono : 699542051

Correo electrónico :
gilsancheznoelia@gmail.com

APTITUDES

- Entrega y dedicación
- Motivación y ganas de trabajar
- Organizada y responsable
- Con grandes dosis de creatividad
- Experta en comunicación
- Trabajo en equipo

IDIOMAS

Español, Valenciano: Idioma nativo

Inglés: C1
Avanzado

Francés: B1
Intermedio

NOMBRE

APELLIDOS

Dirección 📍
Teléfono 📞
Correo electrónico ✉️
Perfil de LinkedIn 🌐
Twitter/Blog/Cartera 📧

OBJETIVO

Para reemplazar este texto por el suyo, haga clic en él y comience a escribir. Exponga brevemente su objetivo profesional o resuma los aspectos que le hacen destacar. Use el lenguaje de la descripción del trabajo a modo de palabras clave.

EDUCACIÓN

Nombre del grado | Universidad

FECHA DE INICIO – FECHA DE FINALIZACIÓN

Puede presumir de sus buenas notas y mencionar las recompensas y honores recibidos. No dude en comentar brevemente sus tareas actuales.

Nombre del grado | Universidad

FECHA DE INICIO – FECHA DE FINALIZACIÓN

Puede presumir de sus buenas notas y mencionar las recompensas y honores recibidos. No dude en comentar brevemente sus tareas actuales.

EXPERIENCIA

Puesto | Compañía

FECHA DE INICIO – FECHA DE FINALIZACIÓN

Describa sus responsabilidades y logros recalcando el impacto y los resultados conseguidos. Puede poner ejemplos, pero sea conciso.

Puesto | Compañía

FECHA DE INICIO – FECHA DE FINALIZACIÓN

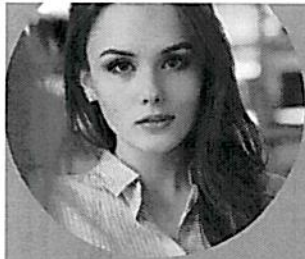
Describa sus responsabilidades y logros recalcando el impacto y los resultados conseguidos. Puede poner ejemplos, pero sea conciso.

APTITUDES

- Enumere sus puntos fuertes que sean relevantes para el puesto al que aspira
- Indique uno de sus puntos fuertes
- Indique uno de sus puntos fuertes
- Indique uno de sus puntos fuertes


ACTIVIDADES

En esta sección puede destacar sus aficiones y actividades, siempre que sean relevantes, y cómo se relaciona con los demás. Es buena idea incluir aquí sus experiencias de liderazgo y voluntariado. También puede añadir otros aspectos positivos como publicaciones, certificados o el dominio de idiomas, entre otros.



Nombre APELLIDO

"Busco práctica profesional en _____"

Teléfono 

Ubicación 


Correo electrónico 

Perfil de LinkedIn 

Presentación personal y objetivos duis augue magna, bibendum at nunc id, gravida ultrices tellus. Pellentesque, euismod ante id, dictum arcu euismod ante gravida ultrices. Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Aliquam nec varius mauris. Duis augue magna, bibendum at nunc id, gravida ultrices tellus. Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Aliquam nec varius mauris.

HABILIDADES E IDIOMAS

- Manejo del estrés
- Corrección de textos
- Trabajo en equipo

Español 

Inglés 

Alemán 

Software : Excel, Word, PowerPoint, Outlook, Photoshop, Illustrator, Wordpress.

EDUCACIÓN

20XX - 20XX
Bogotá, Colombia

GRADO XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX
Universidad, Colegio, Instituto

20XX - 20XX
Buenos Aires, Argentina

GRADO XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX
Universidad, Colegio, Instituto

20XX - 20XX
Bogotá, Colombia

GRADO XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX
Universidad, Colegio, Instituto

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Nov. 20XX – Jul. 20XX
Buenos Aires, Argentina

NOMBRE DE LA EMPRESA

Práctica : Objetivos de la práctica

- Donec turpis mauris, auctor vitae sollicitudin in, elementum efficitur tellus.
- Aenean nec turpis tortor. Ut placerat varius viverra vestibulum eu dictum purus.
- Ut lacinia commodo erat id vulputate. Orci varius natoque penatibus et magnis dis parturient montes, nascetur ridiculus mus.

Nov. 20XX – Jul. 20XX
Bogotá, Colombia

NOMBRE DE LA EMPRESA

Servicio Social : Objetivos

- Donec turpis mauris, auctor vitae sollicitudin in, elementum efficitur tellus.
- Aenean nec turpis tortor. Ut placerat varius viverra vestibulum eu dictum purus.
- Ut lacinia commodo erat id vulputate. Orci varius natoque penatibus et magnis dis parturient montes, nascetur ridiculus mus.

Intereses

- ✓ Viajar : Europa (Francia, Irlanda y Noruega), Asia (China, Japón, Tailandia).
- ✓ Deportes : Natación, he participado en competencias a nivel nacional.
- ✓ Cuenta de Instagram sobre viajes con +20k seguidores.

Estimado (a) Candidato (a),

Aumenta tus posibilidades de conseguir trabajo rápidamente al **descargar nuestro kit de empleo** que contiene todas las herramientas que te ayudarán a lograr tus objetivos.

➔ Descarga tu kit gratis aquí: <https://www.modelos-de-curriculum.com/descargar-kit/>

Además, lee nuestros artículos, te permitirán conseguir el trabajo ideal:

- [Cómo Hacer un Currículum](#)
- [Cómo Hacer un Currículum en PDF](#)
- [Cómo Enviar un CV por Email](#)
- [10 Preguntas Frecuentes en una Entrevista de Trabajo](#)
- [Cómo Preparar una Entrevista de Trabajo](#)
- [+ Ejemplos de Curriculum Vitae Gratis](#)

¡Que no se te escape! Acompaña tu currículum con una [carta de presentación](#) para impactar aún más a los reclutadores.

- [Cómo Hacer una Carta de Presentación](#)
- [Ejemplos de Carta de Presentación](#)
- [Plantillas de Carta de Presentación](#)

COPYRIGHT - POR FAVOR LEER ESTE MENSAJE

©Estos ejemplos de modelos de currículum gratuitos son propiedad de Azurius S.L. Puede descargarlos y modificarlos sin ningún problema, siempre y cuando sea para su uso personal.

No olvides quitar este aviso de copyright antes de modificar e imprimir tu CV.

No se puede revender estos ejemplos ni sus derivados. No puedes ponerlos a disposición en otros sitios web sin nuestro consentimiento. Para cualquier pregunta relacionada, escríbenos a contacto@modelosdecv.com

Descubre más plantillas de currículum en www.modelos-de-curriculum.com

Rosa Ramos Adame



Dirección

Alcon Molina, 24, 30740, San Pedro del Pinatar

Teléfono 623 473 329

E-mail Ramos.Rosa99@gmail.com

Estudiante de Gestión de Ventas y Espacios Comerciales, cursando el último año con la nota media más alta del curso hasta la fecha, con asignaturas dedicadas a la logística de almacenamiento y aprovisionamiento. Valores basados en el compromiso, el orden y la eficiencia. Buscando conocer el funcionamiento de un almacén desde dentro y aportar mis conocimientos para evitar la obsolescencia del inventario y mejorar los periodos de rotación.

Educación

2018-09 - actualmente **Grado Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales - IES Gerardo Molina**

Con competencias en:

- Organización y gestión de almacenes
- Gestión de ventas
- Gestión de comunicación y marketing
- Asistencia a la investigación de mercados

Nota media del primer año: 8'6

2016-09 - 2018-06 **Bachillerato en Ciencias Sociales - IES La Florida**

Voluntariado

2017-12 - actualmente **Cruz Roja**

Recolecta de alimentos

- Captación y comunicación con más de 50 donantes
- Gestión y almacenamiento de más de 1000 artículos
- Aumento de la recolección en un 5%

Pabellón Príncipe de Asturias

Ayudante en eventos deportivos

- Comunicación con asistentes
- Reparto de información sobre eventos bajo plazos estimados
- Gestión de Merchandising con una variedad de 7 artículos

Habilidades

Flexibilidad



Organización



Trabajo en equipo



Autonomía



Resolución de problemas



Idiomas

Inglés



B1

Francés



A2

Información de contacto

Email

jose.fernandez@email.com

Dirección

Calle Mayor, 453, 46005
Valencia, España

Teléfono

(+34) 625 597 340

Habilidades

- Estrategias de negocio B2B
- Francés - avanzado
- Resolución de conflictos
- Apache
- Previsión de presupuestos
- Java
- Gestión del tiempo
- Liderazgo
- Gestión de base de datos de clientes
- Big Data

Idiomas

Francés

Nivel avanzado

José Fernández

Auxiliar administrativo con más de 10 años de experiencia proporcionando asistencia a ejecutivos senior de manera exhaustiva y hábil.

Experiencia

Agencia de publicidad y marketing AdVibes

Barcelona

Junio-2013

Marzo-2017

● Especialista en comunicaciones

- Redactar, revisar y corregir materiales de comunicación corporativa y de marketing
- Desarrollo de AdVibes Magazine junto con el equipo de contenido, dando lugar a una tirada de más de 5000 ejemplares
- Reestructuración de la base de datos lingüística para mejorar la accesibilidad y la organización del equipo en general

Educación

Universidad de Sevilla

Sevilla, Andalucía

2010

● Grado en Bellas Artes

Matrículas de honor, nota media, logros especiales, tesis, etc.

Logros

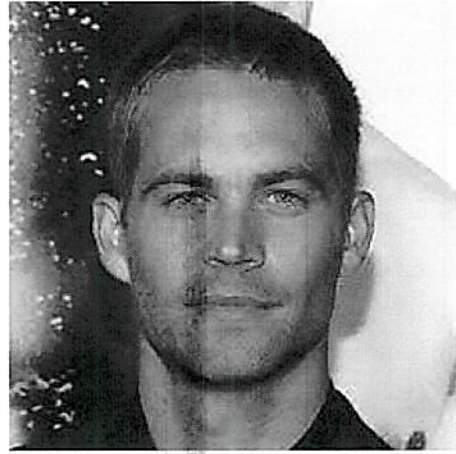
Fine Wines to Dine, S. A.

Concepción de maridajes de vino que incrementaron las ventas online en un 15 %.

Certificados y cursos

-Traductor Jurado, n.º 6558891, nombrado por el Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación de España, octubre de 2010

Paul Walker



El gerente de agencia de abogados

Información

(direction)
(teléfono)
(correo electrónico)

Idiomas

Ingles – lengua materna
Italiano – bilingüe
Español – intermedio
Japones - inicial

Educación

J.D. Harvard, Escuela de Leyes
PA. 4.0 Graduación: 1999
Magna Cum Laude

B.S. Ciencias Políticas y Psicología
PA. 3.9 Graduación: 1996
Magna Cum Laude

Experiencia

- Trabajé cinco años en Chuckie Cheese
- Trabajé veinte años en Boise Schillr Flexnr
- Autor destacado en Harvard Law Review
- Trabajó como interno para la corte de Georgia.

Pasa Tiempos

- Rapero en Sound Cloud
- Equipo de ajedrez por Harvard
- La escalada
- Tutor para exámenes estándares
- Mirar pájaros
- Jugar béisbol
- Jugar juegos de video

Habilidades

- Rapero
- Trabajar en equipos
- La resolución de problemas
- Puntual

